



万里扬集团总裁吴月华 出任“温暖者共同体”联合主席

本报讯 4月22日,以“开放式创新 协同式共享”为主题的“2018 光荣浙商五周年龙之游圆桌会”在杭州举行。会上,“温暖者共同体”揭牌成立,万里扬集团总裁吴月华与文澜书院理事长任平、海亮集团副总裁冯鲁铭一起出任联合主席。

温暖者共同体,是浙报集团全球光荣浙商论坛打造的创新平台。以“凝聚智慧和爱 培养光荣浙商”为宗旨,致力于倡导“开放式创新 协同式共享

高质量发展”的新商业文明,有效实现温暖者共同体成员之间的资源共享、数据共享,特别是企业家的智慧共享,将各自的长板做长,通过共同体力量来弥补短板。善业恒久助天下,温暖者共同体是光荣浙商五周年奉献给社会的珍贵礼物,也是浙商高质量发展的必由之路。

吴月华女士是“第四届光荣浙商”、“2017 浙商温暖者”。作为一名企业家,她始终把自己定义为创业路上的跋涉

者,有着清醒的认知和清晰的战略目标,始终将保护地球环境、维护商业生态、履行公民义务、推动民生发展作为企业家应尽的社会责任。多年来,她热衷公益事业,心系贫困儿童、孤寡老人等弱势群体,投入新农村建设、慈善回归、五水共治、精准扶贫、慈善事业等公益活动的爱心捐款累计达 3000 余万元。此次出任温暖者共同体联合主席,使命光荣,任重道远!

(本报记者 郑岚芝)

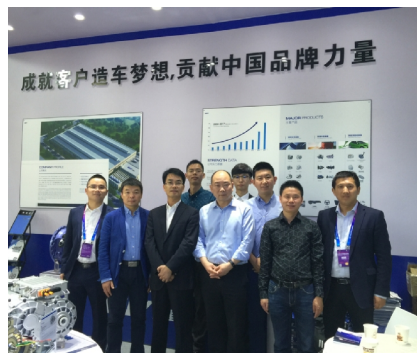


温暖者共同体 成立仪式
(凝聚智慧和爱 培养光荣浙商)

唐文剑 蓝源资本董事局主席 林德叶 天福控股集团董事长
吴月华 万里扬集团总裁

江利兵 董事长 魏剑 牛滴科技 董事长
金根华 董事长 魏海泉 益共享 董事长
胡海 董事长 薛新华 董事长
杨 董事长 博乐设 董事长

万里扬携多款新品亮相 第十五届北京国际汽车展览会



本报讯 4月25日,为期五天的 2018 年北京国际汽车展览会在北京国际展览中心隆重开幕。浙江万里扬股份有限公司(以下简称“万里扬”)全面融合本次车展“定义汽车新生活”的主题,携商用车变速器、乘用车变速器、汽车内饰件及新能源驱动总成等多款新品精彩亮相本次展览会。

在商用车变速器方面,万里扬展出了全新一代 G 系列高端变速器和中轻型商用车 AMT 自动变速器,该产品采用了国际先进的积木式结构、创新的轻量化及模块化设计,产品具有使用寿命长、重量轻、噪音低等特点,是高端卡车及客车的完美选择。其中,6AG40 变速器是万里扬自主研发的国内首款量产化轻卡 AMT 自动变速器,该产品各项技术指标达到国际先进水平,其系统功能全面,具有手/自一体、坡道辅助起步、响应定速巡航、响应排气制动以及多种驾驶模式切换等功能。本次展出产品是中轻商用车排放升级的理想配套产品,也是万里扬布局高端商用车市场的重要举措。

作为万里扬重点打造的乘用车变速器业务,本次共展出了三款具有国际先进水平的 CVT18、CVT25、6AT 自动变速器和适用于 PHEV、EV 的 CVT19 混动和 EDS130 电驱动总成,同时还展示了全新 6MT 系列多项产品。其中, CVT、6AT 自动变速器扭矩覆盖 180-280 牛米,可广泛配套国 VI 排放轿车、SUV 等多层次乘用车,EDS130 电驱动总成具有质量轻、体积小、传动效率高等特点。产品甫一亮相,围观者众,瞬间让万里扬展台成为零部件展区最大的亮点之一。

作为国内一流的汽车零部件供应商,除了变速器之外,万里扬的汽车内饰件产品也凭借先进的工艺及精致美观的造型获得了来宾的一致好评。

北京国际汽车展览会至今已连续成功举办了十四届,每两年一次,是全球重要的国际级车展,中国本土汽车企业也将北京国际汽车展览会作为展示自主品牌、推出新科技成果的首选平台。

(乘变企业管理部 熊倩倩)

我国商用车变速器领域又一创举 中国首款轻卡 AMT 变速器在万里扬诞生



本报讯 近日,由浙江万里扬股份有限公司自主研发的中国首款轻卡自动变速器(AMT)——WLY6AG40,顺利搭载福田超级轻卡奥铃 CTS 成功上市了。WLY6AG40 的上市,不仅标志着万里扬在商用车变速器领域有了质的飞跃,产品高端化和智能化再上新台阶,更是实现了中国在轻卡自动变速器领域零的突破,使中国汽车工业向汽车强国方向又迈进了一步。

一个目标

变速器是汽车核心零部件之一。十年前,中国市场上还没有自主研发的商用车自动变速器,做一款属于中国人自己的商用车自动变速器,让卡车司机拥有更轻松舒适的驾驶体验,是万里扬十年前就树立的一个“小目标”。

2009 年,公司组建了一支商用车 AMT 变速器研发团队。“这支团队主要成员均有十年以上乘用车自动变速器研发工作经验,而且都是全能型人才,掌握了丰富的机械、电器、电子、软件、标

定等自动变速器涉及到的全套理论知识和实践经验。”回忆起团队初建的场景,现任浙江万里扬股份有限公司副总裁、商用车 AMT 变速器项目负责人张秋贵仍历历在目。

自主研发一款市场空白的自动变速器产品不是一件简单的事,没有参考,没有标杆,一切只能从零开始。那一年正值深秋,窗外一片金黄,万里扬一会议室里,立志于中国商用车自动变速器研发事业的一群人围坐在一起,对这个完全零基础的项目进行分解。大家的心情,有激动,有惶恐,但更多的是中国人走自主创新之路的坚毅。从市场调研、技术路线、总体方案、结构设计、电路板设计、线束设计、软件开发、试验能力建设、产品试制,直至整车标定的所有研发工作,明确了项目成员之间的分工与合作。就此,万里扬商用车 AMT 变速器项目成员们握指成拳,朝着“研发中国人自己的商用车自动变速器”这个目标坚定地迈进。

一股拼劲

全新的、独立自主的研发只能在摸索中不断积累和前行。2010 年正式启动第一款皮卡 AMT 变速器研发项目,该产品于 2015 年 3 月份批量投产。2014 年启动重卡 AMT 变速器预研项目,2015 年成功研制出首款重卡 AMT 变速器样机并完成装车,历经一年多的整车标定和道路测试,收集和掌握了大量数据。有了先前皮卡和重卡 AMT 变速器项目的经验积累,2016 年 6 月,公司决定对轻卡 AMT 变速器项目的产品开发和产业化同时立项。

轻卡 AMT 变速器项目标定过程中,不同载荷下的坡道起步标定是最难攻克的技术难题。项目团队成员几乎每天都要开着标定样车去山路试上几回,而且都是找最陡的山路反复测试,不断优化控制策略,常常一趟试验下来人已经被颠得七荤八素;而为了标定不同载荷下的起步性能,共计 5 吨重的沙袋,在标定过程中还要来回装卸。体力上的劳累还不算什么,更磨人的是心累,“又溜坡了”、“又熄火了”、“离合器又烧得发臭了”……各种状况接踵而至,很多时候几天下来,标定工作却毫无进展。通过近百次的反复试验,前后经历了大半年时间,终于功夫不负有心人,项目团队顺利攻克了这一技术难题,摸索出了一套 AMT 负载坡道起步的控制策略和标定方法。

低档位降档一直是商用车 AMT 的通病,在冬天低温环境下尤为明显。为了解决这个难题,寒冬时节,项目团队专程前往气温近零下 40 度的黑河,在那里整整“蹲点”了一个月时间。每天起早贪黑,凌晨四五点起来试验,因为此时是黑河一天气温最低的时刻,坐在冷得如“冰窖”却不能开取暖设备的车中,对换挡性能进行试验和标定。试验完成后还要马不停蹄地分析数据、讨论疑难问题,撰写试验报告,温度达到低温条件之后再次试验。事实证明,所有的努力和艰辛都不会白费,这个纠结了团队大半年的难题,终于在黑河一行之后得以顺利解决。

一波好评

2018 年 1 月 25 日,是整个项目团队紧张又期

待的日子,WLY6AG40 项目完成了所有标定工作,开始陆续接受各主机厂的检阅。“这是我们试过国内最好的轻卡 AMT,上市销售完全没有问题”;“换挡非常平顺,完全超出我们的预料”;“性能丝毫不比丰田轻卡 AMT 差”……各种好评纷至沓来,项目团队全体成员心中的一块大石终于落地。

随着 WLY6AG40 的成功开发,国内主流汽车厂商如江铃、东风、五征、大运、唐骏、一汽、重汽、柳汽等都开始与万里扬开展了轻卡 AMT 变速器项目的合作,此外连生产钻井机、挖掘机的厂商也上门主动要求合作开发轻卡 AMT 变速器产品。短短不到半年时间,万里扬已经启动了十多个搭载该款自动变速器的整车开发项目,这些整车将于明年陆续上市。

AMT 是万里扬商用车变速器事业部未来的竞争力所在,无论在传统燃油车领域还是新能源车领域都十分重要。张秋贵认为,WLY6AG40 项目的成功,这和研发团队专业的技术能力和专注的钻研精神密不可分,也再次证明了万里扬的研发制造服务能力,而在项目中成功建立的 AMT 设计、制造、检验等评价标准,也为后续产品的开发奠定了坚实基础。

作为国内第一家汽车变速器行业上市公司,万里扬一直都以打造全球一流汽车零部件供应商为己任。未来,万里扬商用车 AMT 变速器项目团队将继续在使用 AMT 技术的纯电动汽车、混合动力汽车、智能驾驶汽车、远程控制的工程机械等商用车平台上大展宏图。(本报记者 徐蕾)

再投 60 亿！万里扬新能源战略升级

本报讯 4月3日,浙江万里扬股份有限公司(以下简称“万里扬”)新能源业务布局再落重子。万里扬与金华开发区管委会共同举行了“万里扬自动变速器及新能源汽车驱动系统”项目签约仪式。市委副书记、市长尹学群,市委常委、常务副市长陈晓,开发区党工委书记、管委会主任张旭辉,万里扬集团董事长黄河清,万里扬集团总裁吴月华,股份公司总裁顾勇亭,万里扬集团党委书记吴羽飞,股份公司财务总监胡春荣参加签约仪式。仪式上,张旭辉代表开发区与黄河清签订了投资项目框架协议。

此次万里扬抢抓汽车自动变速器升级及新能源汽车高速发展的机遇加大投资,项目规划产能 130 万台(套)自动变速器与新能源汽车驱动系统,将建设四大制造模块和一个研究院,分别生产电动汽车电桥、系列自动变速器和 PHEV 驱动系统。项目总投资 60 亿元,分二期实施。一期项目总投资约 25.5 亿元,主要建设年产 30 万台(套)系列自动变速器、部分电驱动系统以及新建厂房、办公、研发、试验场地等,2019 年底建成投产;二期主

要建设生产 60 万台系列自动变速器、30 万台(套)电驱动桥和 10 万台(套)PHEV 驱动系统以及新建厂房,建设周期为 2019 年至 2022 年。

近年来,万里扬在国家大力发展节能型和新能源汽车背景下,主动发展自动变速器和新能源汽车相关业务,产品包括了 CVT、AT、AMT 以及基于 CVT、AT 的 PHEV 驱动系统和纯电动“三合一”驱动系统。此次项目建设不仅能够有效保障节能型汽车升级的需要,也能为万里扬快速进入新能源汽车市场奠定良好的基础,同时还能充分利用金华新能源汽车产业园内的新能源汽车相关的优势资源。万里扬将充分发挥内部技术优势与外部技术引进相结合,建设电动汽车“三合一”电桥和 PHEV 等新能源汽车零部件项目,进一步完



善产品体系,有效应对新能源汽车快速发展的大趋势,增强万里扬市场竞争力和抗市场风险能力。此外,金华市政府和金华经济技术开发区给予项目投资大力的政策支持,有助于降低万里扬投资和运营成本,也为万里扬引进优秀技术人才和管理人才提供政策支持,有利于推进项目产品尽快实现市场销售,进而推动万里扬业务规模和盈利能力的快速增长。

(本报记者 徐蕾)

省委组织部两新党建处何斌副处长一行莅临调研

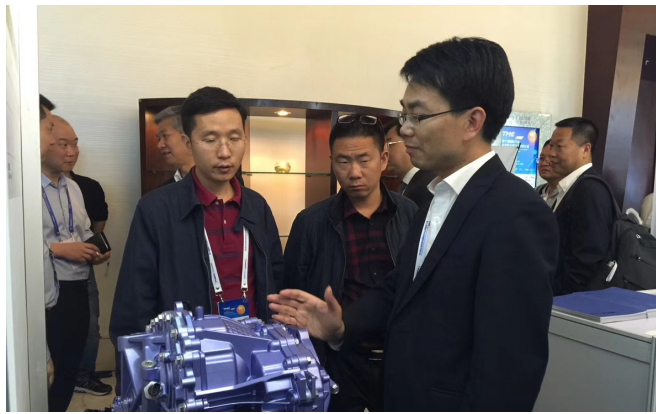
本报讯 4月9日上午,省委组织部两新党建处副处长何斌一行莅临万里扬集团有限公司调研,婺城区委常委组织部部长徐妙芳、市委组织部两新党建处处长吕霞等领导陪同调研,万里扬集团党委书记吴羽飞、商变研究院副院长徐万洪和集团党办主任刘方军全程接待。

在参观产品陈列室时,何斌对 6AT 变速器做了详细了解,对万里扬在技术创新和自主研发方面给予了充分肯定,何斌表示万里扬在技术领域的创新有力地推动了行业自主品牌的提档升级。

随后,何斌参观了“红色车间”党建工作。吴羽飞讲到,集团始终坚持“围绕发展做党建,做强党建促发展”理念,探索出了将党支部建在车间的做法,形成“关键时刻有党员带头、关键岗位有党员把关、关键难题有党员攻关”的良好局面。何斌表示,万里扬的党建工作基础扎实,旗帜鲜明,成效显著;希望万里扬在此次省委号召的“争双强、当先锋”与“千企结千村”的活动中贡献更多力量;同时还要不断总结经验,打造标杆,围绕自身特点,将党建成果向整个集团推广,使党建工作真正融入到企业发展的战略中去,打造具有万里扬特色的党建品牌文化。

(零部件公共服务部 刘方军)

万里扬参加第十届国际汽车变速器及驱动技术研讨会



本报讯 4月26日,由中国汽车工程学会和中汽翰思管理咨询公司联合组织举办的“第十届国际汽车变速器及驱动技术研讨会”(以下简称“TMC”)在北京隆重召开。万里扬股份公司总裁顾勇亭,执行总裁张志东和技术团队参加本次会议并展示了即将上市的 CVT25、6AT28 自动变速器产品,吸引了业内众多客户的目光,纷纷前来参观了解。

此次大会旨在促进我国汽车变速器及驱动技术发展,为自主品牌制定技术路线和解决技术问题提供分析思路和参考方案。会议邀请了全球汽车领域一流的系统和零部件供应商、技术开发商和整车企业,从产品

派代表参会,万里扬也作为中国变速器领域的骨干企业受邀参会。

会议气氛非常热烈,广汽、吉利、宝马、长安、Magna、ZF、舍弗勒、AVL 等近 20 家公司纷纷登台介绍在中国的电气化发展战略、模块化、跨平台、系统集成、多挡变速器、控制策略、NVH 优化、智能执行器及高电机转速下的轴承和润滑技术。万里扬混合动力项目总监潘国扬在会上作了题为《基于 CVT 的混合动力技术》的专题技术报告,他分享了 CVT19-P2 和基于 CVT25 平台全新自主研发的 CVT38-P3/P1 混合动力技术方案,从效率优化到对比仿真,用生动详实的例子

市场战略、产品架构和技术难点解决方案,分享对中国电动汽车发展的多方位观点、创新技术战略与方案。为了让与会者更深入参与探讨交流,会议采取一个主会场、两个分会场、一个高层互动论坛相结合的形式进行。多家国内外知名企业

与专业理论相结合向与会者娓娓道来。分享过程中,CVT38 的卓越燃油经济性和动力性引起了与会者的极大关注,在会后的交流互动环节上,多家公司代表主动与万里扬代表进行交流,深入探讨混合动力技术。

晚上七点,TMC 举行了十周年感恩答谢晚宴。晚宴上,万里扬乘用车事业部副总经理林健荣获 TMC 专家智库奖章。

随着“双积分”政策和新财政补贴调整优化政策的落地,新能源浪潮的来袭以及汽车和汽车零部件行业的转型升级,自主品牌将面临前所未有的压力与挑战。对于万里扬而言,正如顾勇亭在 TMC 十周年感恩晚宴上的发言:“搭载万里扬 CVT25 的第一款车型将在今年 9 月投放市场,2018 年第四季度会陆续有三款车型投放市场,未来万里扬将与行业一道共同发展基于 CVT、AT 的插电混合动力系统,为中国汽车行业的节能减排贡献力量。‘成就客户造车梦想 贡献中国品牌力量’是万里扬的使命,我们一定不辱使命,坚定前行。”

通过本次参会,不仅为万里扬提供了一个广阔的交流展示平台,也为万里扬后续技术的持续发展、应用、创新提供了新思路和新方法,同时也进一步树立了万里扬品牌形象,为万里扬早日实现“全球一流汽车零部件供应商”愿景提供强大动力。

(乘变企业管理部 熊倩倩)



本报讯 4月10日,印度最大的动力系统和精密产品独立制造商之一 AVTEC 公司董事总经理兼首席执行官 Prabhakar Kadapa 先生莅临浙江万里扬股份有限公司(以下简称“万里扬”)考察洽谈,Prabhakar Kadapa 先生一行在股份公司总裁顾勇亭、执行总裁任华林、财务总监胡春荣等领导的陪同下参观了万里扬金华基地,会后在任华林的陪同下参观了宁波万里扬公司。

参观行程中,产品展示厅内的高科技产品引来 Prabhakar Kadapa 先生的重点关注,经过了解他对包括 CVT、AT 和 AMT 等产品予以认可,并提出了很多建设性的话题,对万里扬现代化的制造装备和管理予以高度评价。

双方就汽车动力总成、变速器技术、新能源发展方向进行了探讨。同时双方就未来全球化合作的可能性进行了交流,并各自提出了设想和建议。

AVTEC 隶属印度 CK 贝拉集团,主要生产汽车发动机、变速箱、非公路车辆变速箱及零部件等产品,合作客户包括通用、福特、卡特彼勒、伊顿、艾里逊、戴姆勒等全球性企业。此次合作洽谈,有助于万里扬进一步开拓印度市场,践行“一带一路”倡议,开放合作。

(零部件公共服务部 尹小园)

AVTEC 公司董事总经理兼首席执行官 Prabhakar Kadapa 先生一行莅临考察

WLY 万里扬 股票代码 002434

打造全球一流的汽车零部件供应商

万里扬全新 LOGO 和官网正式启用

品质、技术上的成熟与稳定。采用科技之蓝,标志着企业的技术不断革新与发展,隐喻企业各项标准逐步达到国际化要求,成为技术引领的世界级品牌企业。

简洁大方;新体验,产品信息畅快浏览;主题大图,信息表达更灵活自由;快捷菜单,简洁高效;1080P 超清晰视觉,响应式布局。新官网面对不同分辨率设备显示灵活性更强,无论在电脑、手机、平板,都能带来极致的观感体验。

新官网网址为 www.zjwly.com,主题背景选用 LOGO 蓝,宽屏设计,主题背景选用 LOGO 蓝,宽屏设计,主题背景选用 LOGO 蓝,宽屏设计。

(本报记者 郝庆芝)



能源板块

万汇通能源接连拿下两大项目

本报讯 近日,经过万汇通能源科技有限公司(以下简称“万汇通能源”)全体员工不懈努力,各项业务取得突破性进展,顺利拿下两大项目,为打造一流能源企业,完善综合能源服务体系,实现第一阶段跨越式发展奠定了坚实基础。

甘孜州乡城80兆瓦扶贫光伏项目。通过努力,取得了项目开发建设权,一期30兆瓦工程将于6月30日前并网。甘孜州乡城光伏项目作为国务院实施的“十大精准扶贫工程”之一,利用川西贫困地区太阳能资源丰富的优势,电网全额保障电量消纳,项目投资回报高,将连续25年产生稳定收益。

广东储能调频项目。为打开广东调频辅助服务市场,能源公司探索多种盈利模式,不断深

入布局谋划,积极推动广东云浮电厂12兆瓦调频项目。面对前期的复杂情况,紧盯各方意见,从制定细化项目方案到完成招标比选,前后二十余次赴广东接洽。近日,万汇通能源与广东粤电云河发电股份有限公司就AGC储能辅助调频项目签署正式项目合同,项目的实施标志着万汇通能源将成为我国第三个具备实施运营储能调频项目的企业,科技实力及竞争力得到显著提升。

下一步,万汇通能源将按照集团年度会议精神,细化工作分工,继续发扬敢打敢拼、不畏艰难的作风,为集团前进提供源源不断的动力,为国家能源事业更好更快发展做出新的贡献。

(万汇通能源 孟德雨)

农业板块

好乐耕有机缓释肥化肥减量
增效技术培训服务在平湖

本报讯 4月17日,由平湖市植保土肥技术推广站举办的“化肥减量增效技术培训会”在平湖职高召开,来自平湖各乡镇技术员、水稻种植大户等共100余人参会。

此次会议聚焦化肥“减量增效”,通过技术培训来引导广大水稻种植大户施用有机缓释肥,掌握新型肥料施肥技术。

近年来,国家水稻收购指导价格逐年下滑,广大种粮大户感受到空前的压力。长期以来,农户应用尿素、复合肥等传统肥料,化肥投入量大、利用率低、追肥次数多,肥料和施肥人工成本都很高,水稻价格相比国际粮食价格不具备竞争力。因此,水稻生产必须转型,走化肥减量增效、省工省时、稳产提质的新道路。

会上,嘉兴市土肥植保与农村能源总站站长倪雄伟发言,分析当前水稻生产的现状,指出探讨化肥“减量增效”在大田作物上推广缓释性肥料的重要意义,并向广大农户朋友介绍了近年来平湖市土肥站应用水稻缓释性肥料布置的

试验和示范的结果。

在平湖小区试验和大区示范中,来自万里神农有限公司的好乐耕有机缓释肥均表现出可以减少追肥2次,减少肥料投入量的效果,同时较常规施肥略有增产,达到了“减量增效”的目的,获得了农户和土肥站的认可。

会上,万里神农技术代表张梵迪向农户解答了好乐耕这款低养分的有机缓释肥能够代替高养分的常规复合肥,做到“减量增效”的技术原理,打消了农户的疑虑。

通过此次“化肥减量增效技术培训会”,广大农户更深刻地了解到在水稻上应用有机缓释肥的重要意义。经过两年来在平湖地区的深入试验和示范,“好乐耕”有机缓释肥取得了农户和农业部门的信任。

2018年,万里神农将借助平湖市缓释肥项目,以更大力度推广水稻缓释肥,实现减量增效、健康种植,更好地服务广大农户。

(万里神农 罗诚)

首个万里神农“作物营养全程管理”
金牌服务站挂牌

本报讯 4月26日,首个万里神农“作物营养全程管理”金牌服务站在内蒙古商都挂牌,这是万里神农与经销商兴泰农资合作以来的又一里程碑。

兴泰农资成立于2015年,长期以来为商都绿源马铃薯种植协会、大雄甜菜种植协会等当地农户组织提供优质的农资及种植服务。万里神农2016年初就与兴泰农资合作开展内蒙古

的马铃薯、甜菜用肥试验示范。

此次合作挂牌,兴泰农资将作为万里神农内蒙古首家金牌服务站,为农户提供更好的作物营养全程健康管理服务。而万里神农将通过金牌服务站,针对内蒙古的甜菜、马铃薯、葵花作物,定制化供应好乐耕系列有机缓释肥、有机水溶肥、固体水溶追肥、欧润尼系列木质素肥等产品。

(万里神农 罗诚)

制造板块

【乘变事业部】

芜湖万里扬顺利通过奇瑞年度供应商审核

本报讯 4月16日—18日,奇瑞汽车股份有限公司(以下简称“奇瑞”)SQE部门一行4人对芜湖万里扬开展年度供应商过程审核。本次审核以QR019、QR525两款批产车型为抽样重点,主要围绕项目管理、产品和过程开发策划、产品和过程开发实现、供应商管理、制造过程管理、客户关怀支持等方面开展审核评价。

审核过程中,奇瑞审核团队深入与各部门

陪同人员交流探讨,对管理优势给予了肯定,对于不符合项提出了改进建议和要求。经过为期三天的审核,芜湖万里扬顺利通过年度审核。

据了解,奇瑞每年会对供应商进行过程审核,审核评价结果是对供应商认可的重要依据。此次奇瑞给予芜湖万里扬质量管理的肯定和建议,为芜湖万里扬后期质量管理体系管理进一步提升提供了帮助,也坚定了信心。

(乘变质量部 杨仁强)

芜湖万里扬首届团支部成立

本报讯 4月12日上午,共青团芜湖万里扬变速器有限公司委员会正式成立,并召开第一届团支部委员会委员选举大会,会议选举产生了万里扬乘变事业部团委首届团支部委员。

根据《中国共产主义青年团章程》、《中国共产主义青年团基层组织选举工作暂行条例》有关规定,大会宣读了《选举办法》,依次介绍了团委委员候选人基本情况及选举规则。随后,15名候选人逐一上台演讲,展示自己的风采。经过紧张的监票、唱票、计票环节,最终李承勇、柳萍萍、潘杰、王汉玉、葛俊、朱宽宽、梅姣姣、睢月、

王志胜成功当选为首届团支部委员。王志胜、睢月、潘杰分别当选为机关部门、研发部门和生产部门团支部书记。

选举结束后新一届团支部委员举行了第一次工作会议,团委书记张群首先祝贺首届团支部委员成功当选,同时也对新当选团支部委员提出不忘竞选承诺,牢记自己肩负使命,以身作则,带领公司全体团员为实现万里扬53211这一宏伟目标不断冲锋陷阵,努力提高自己的专业知识和个人素质服务于整个万里扬大家庭。

大会由团委副书记倪玮主持,46名团员青年参加了会议。(乘变芜湖基地 奕志)

举行女工趣味运动会



本报讯 4月16日下午,芜湖万里扬变速器有限公司工会联合女工委组织开展了一场别开生面的女工趣味运动会。

本次运动会共有手足情深、跳绳和踢毽子三个比赛项目。比赛现场,女员工们个个身手不

凡,身姿矫健,充满运动的激情和热情。本次活动一方面增强了团队精神与协作能力;另一方面丰富了女员工的业余文化生活,强健了体魄,从而以更饱满的精神状态投入到工作中。

(乘变芜湖基地 晋俊)

【商变和零部件事业部】

参与“山水萃暇”毅行活动



本报讯 4月15日,以“发展体育产业 推动乡村振兴”为主题的2018年浙江省毅行大会(金华站)系列活动在金华市婺城区莘畹乡拉开帷幕,万里扬金华基地89名员工参与了毅行活动。

此次活动开展加强了团队协作能力、营造了团结向上的工作氛围、丰富了员工业余文化生活。大家纷纷表示此次毅行既磨砺了意志精神,又享受了徒步乐趣,还加深了认识了解,是一次有益身心的活动。

(商变金华基地 姜嘉雯)

打造奋斗者团队

本报讯 4月21日,商变事业部企业管理部组织部分新进员工开展了“拼搏进取、团队协作,狼性突击训练营”拓展活动。活动将以“以客户为中心 争做奋斗者”的核心价值观和“拼搏进

取精益求精”的精神融入进活动环节,进一步提升了新进员工对企业的认同感和归属感,加速其融入团队,为塑造一支奋斗者新员工团队打下坚实基础。

(商变企业管理部 王峰)

开展所得税汇算清缴培训

本报讯 近日,商变蒙沃基地财务部开展了所得税汇算清缴培训。培训通过网校视频课件的形式进行,财务部全体人员参加了本次培训。培训课程包括了《企业所得税汇算清缴纳税调整事项和税务风险》和《研发费用加计扣除稽查风险》。

培训重点对公司经营过程中的企业所得税

纳税事项进行一次全面的梳理与认识,并学习了企业所得税汇算清缴的纳税筹划与风险防范。通过此次培训,让财务人员税收政策有了更全面了解,并将所学内容应用到以后实际工作中,从而避免为公司带来税收风险,同时结合学习内容更好地开展2017年度所得税汇算清缴工作。

(商变蒙沃基地 李怀法)

【内饰事业部】

通过3C审核

本报讯 4月13日,内饰事业部芜湖基地迎来了中国质量认证中心上海分中心审核,主要针对M1A产品的一致性进行了相关核查,具体主要针对认证产品的标志与型式试验检测报告上所标明的一致性,认证产品的结构应与型式试验测试时的样品的一致性,认证产品所用的零部件及材料应与型式试验时申报并经认证机

构所确认的一致性进行审核。

最终,审核组专家对芜湖基地的3C认证工作成绩给予了充分肯定,同意通过审核。此次审核通过对于提升各项基础管理水平和质量体系运行有效性有着十分重要的意义,芜湖基地也将进一步加强产品一致性管理,努力为客户提供更加优质的产品和服务。(内饰芜湖基地 高姪)

开展消防演习

本报讯 4月24日—26日,内饰大连工厂和辽阳工厂相继开展了消防演习。通过活动开展,使员工对火灾应急疏散、正确逃生和灭火器使用技能有了更深的体验,进一步了解了企业防火安全的重要性与必要性,提高了火灾防范意识,让消防安全深入每个员工心中,形成了全员共同关注消防、参与消防的良好氛围。

(内饰 石奇 盖婷婷)



《新时代奋斗者》专栏

梦想在心中 奋斗在路上

黑框眼镜,黑色高领毛衣,笔挺贴身的黑色休闲裤,一张俊秀的脸庞透着江南水乡的灵气。在他身上,既有理工男的严谨理性,也有文科生的泼墨豪情。他是大家眼里公认的“大神”,被评为万里扬股份2017年度先进个人。他叫高海峰,我们都称呼他为“老高”。



全能少年

文能提笔安全国,武能即刻定天地!这是诸葛亮对蜀汉大将姜维的评价,他是老高最喜欢的三国人物。在老高身上,我们或多或少能看到姜维的影子。

姜维是少年天才,老高亦是。2002年的夏天,他成功考入合肥工业大学信息与计算科学专业,成为村里唯一的大学毕业生。2006年,他荣获安徽省“品学兼优”双优生、东风汽车奖学金等荣誉。本科毕业后,他选择留校,成为了一名大学老师,同时又以优异成绩成功保研至本校计算数学硕士专

业,风光一时。2007-2008年在校工作期间,他连续两年被安徽省教育招生考试院评为安徽省高考优秀阅卷教师,还拿下了台湾MEDIATEK奖学金。2011年,他以研究生专业第一名的成绩毕业,拿到了理学硕士学位。

姜维能文能武,老高亦是。作为非典型性学霸,学习只是他生活中信手拈来的一部分,老高业余时间爱好广泛,不仅是资深足球爱好者,音乐、书法等皆颇有建树。办公室同僚感慨:没有老高不会的!

解决问题的“奇兵”

乘变事业部IT团队是万里扬公认的“最具战斗力的专业团队”,老高在团队里被戏称为“教授”,一方面他也确实当过教师,另一方面他的专业能力也足以成为所有人的教授。从事事业部信息化业务管控规则的编制到信息化项目管理体系的搭建,从事事业部ERP项目的推广到OA项目的具体落地实施,他似乎“无所不能”。但老高自称“打游击的”,我们都再清楚不过,那绝不意味着“打一枪换一炮”,而是勇于挑战新方向,做解决问题的“奇兵”。类似于生物界的“懒蚂蚁”:它们不参加搬运已经发现的食物,看似老在东游西逛,实际却是寻求新食物源的“尖兵”,没有“懒蚂蚁”的种群,蚂蚁早在生存竞争中灭绝了。

在乘变ERP切换这个项目里,老高的“懒蚂蚁”属性展现得尤为明显。ERP系统的切换工作是个复杂而意义深远的系统工程,尤其是新ERP系统基础数据的准确性与业务流程的合理性,将直接影响到公司生产经营活动的各个环节,必须谨慎关注每一个细节,否则将会给业务决策者提供错误或失真的信息,

造成不可挽回的损失。时间紧,任务重,责任大,在大家焦虑谁负责的时候,老高主动请缨。

2009-2010年,老高曾以SAP实施顾问的角色参与国网SG186工程ERP项目的实施工作,师从ACCENTURE公司高级咨询顾问,从而正式进入信息化领域。“当时我对ERP管理理论及实施方法的了解还比较片面,不过也恰好是全面了解ERP的最好机会。”听起来云淡风轻。“要实施乘变ERP项目,势必需要有完备的规则做支撑,这既能保证项目实施方法符合PMI的标准,同时又能兼顾公司业务现状,这样才能提高实施的成功率。”老高如是说到。事实上,光是乘变信息化项目管理体系的搭建,老高所在的IT团队就用了将近一个半月时间。

数据是信息系统的血液,数万条数据的清洗、验证及导入规则也一度让项目组十分头疼。这么多数据,如何确保数据采集的顺利进行,保障数据的完整性呢?作为内部顾问之一,老高与项目经理一起,在正式采集各类静态数据之前,精心部署并制定了严密的数据采集方案。针对

物料编码及其主数据,还专门成立了编码实施小组,各业务部门均安排专人对接,顺利完成了各类数据的采集工作。之后,针对汇总而成的源数据,建立了必要的加工原则。在各类数据正式确认之前,还专门组织业务人员进行了一系列的数据检查,包括数据的完整性检查、正确性检查及唯一性检查。这样,在各业务部门的大力支持,在内部顾问与关键用户的通力协作下,项目组在规定的时间内保质保量地完成了各类上线准备数据的正式采集。

“去年7月最热的时候,也是项目进行静态数据集中验证及系统模拟运行的时候,连续数十天,别人放高温假了,我们在项目管理办公室里奋战至凌晨。老高更狠,导出数据的时候,屁股几乎从没离开过板凳。”同为项目组成员的薛青回忆起那段项目攻坚的日子不甚感慨。如今乘变芜湖基地ERP已经成功切换上线运行,根据公司规划,宁波基地的信息化项目也正式启动并提出了更高的要求,老高这只“懒蚂蚁”又有了新的任务和挑战。

学霸的学海无涯

仔细打量,你会发现老高的方法论和价值观都比较强大。进退之间,平衡妥协之间,娴熟运用工具之间,自有一套特有的价值观作支撑,并始终相信“学而不思则罔,思而不学则殆”的古训。有趣的是,践行价值观之时,他也不会忘发挥“性价比”理论,力求精准有效率的“持续学习”。

互联网时代,碎片化的信息冲散了绝大部分人手捧卷帙的兴致,难得有时间闲下来的老高

仍然在书海里徜徉,还有朋友圈里如“您已在百词斩上坚持了XX天”这样的自我鞭策。工作多年,我们绝大部分人都已经习惯了懈怠,但是每每跟老高聊天,他总是能给你很多新鲜的动力,他不会刻意告诉你,他已经手握37本证,现在又在备战含金量十足的CPIM国际认证资格考试。他就是那种“比你优秀的人还比你努力”,让你情不自禁想要“奋起直追”的人。

去年10月的校招,我和老高一同前往。老高作为优秀毕业生代表参加了万里扬在母校举行的招聘启动仪式,现场200多位学弟学妹的踊跃热情让老高很是欣喜。招聘活动结束后,在熟悉的校园里,走过斑驳的树荫小道,澄澈的解兵塘畔,我在老高的眼里看到了熠熠闪耀的光芒,也许是对未来的无限憧憬吧,对自己也对万里扬。

(乘变企业管理部 熊倩倩)

2018年是程博琦进入万里神农有限公司的第三年,也是他离开杭州,回到北方,代表公司开拓黑龙江水稻肥市场和内蒙古马铃薯、甜菜肥料市场的第三年。

三年时间,对于北方农业周期而言并不长,但他已从对农业零认知的城市人成长为能与农业专家就农业技术深入交流的半个行家,将北方公司从零基础拓展到2018年超400万的营业收入。

2015年,机缘巧合之下,程博琦从上海回到杭州并加入了万里神农团队。作为一名浙大经济学硕士,城市长大的他从未接触过农业相关方面的理论或实践,但万里神农“科技再造健康农业”的发展理念,致力于推动中国农业可持续发展目标却深深打动了。在经过与公司负责人多次深入交流后,便毅然决定投身农业事业,为实现万里神农推动中国农业可持续发展的崇高目标贡献一份力量。

万里神农作为浙江本土企业,虽是集团新成立的农业板块,但通过集团的资源支持以及自身团队不断的努力,2015年已通过理论到实践的扎实积累顺利度过了初创企业的艰难期,进入了快速发展阶段。公司的管理团队在稳步发展浙江市场的同时,更是将目标投向全国。程博琦正是在此情况下,被公司领导委以重任,只身前往北方开拓黑龙江和内蒙古市场。放弃熟悉的浙江市场环境,没有集团和公司在地方的资源上的鼎力支持,程博琦需要完成万里神农在北方市场从零到一的突破。

2016年初,万里神农黑龙江分公司在哈尔滨正式成立,此时的团队仅有程博琦一人。在北方地区大量年轻人外流,农业周期较南方更长等多方不利因素下,团队的组建举步维艰。但工作需要一刻不停向前推进,因此即使凡事需要亲力亲为,程博琦仍以极大的热情推动着北方事业向前发展。经过一个月的走访,终于成功说服黑龙江著名农业专家赵洪凯老师出任万里神农黑龙江首席技术专家,年近80的赵老师怀着对公司理念极大的赞同,协助程博琦开始了黑龙江水稻市场的开拓。对水稻方面的农业技术不了解,程博琦积极向赵老师学习相关理论,同时不辞辛劳到客户群体中去,和农民进行最直接的交流,向他们传递万里神农的农业理念,说服与公司合作打造更加健康的农业产品,培养更加友好的农业环境。在开展业务最早期的日子里,几乎和农民



同吃同住,为的就是了解客户的所需所想。早晨四点多便下到稻田中,和农户一起插秧、施肥,白天顶着高温,即使后背晒伤也要坚决完成每天制定的田间客户走访计划。2016-2017年两年时间里,程博琦驾车近12万公里,服务的客户遍布了黑龙江几乎所有水稻产区,将万里神农从一家无人听说的农业公司,打造成为了在各地均有合作客户,更是与多地政府形成紧密合作的知名农业企业。

公司快速的发展并非一帆风顺,在市场拓展过程中更是波折不断。2016年冬天,顶着黑龙江零下三十度的严寒,程博琦依然在积极走访各地客户,为第二年的市场销售做准备。而就在去往五常拜访客户的路上,由于雪天路滑,其所驾车辆不慎滑入路边深沟之中,虽万幸没有人员伤亡,但车辆损失十分惨重。在处理好事故现场,安排车辆托运修理后,程博琦毫不犹豫继续向客户所在地前进。虽然拜访时间与约定时间出现了一定偏差,但尽最大努力履约的行为深深打动了客户。“虽然产品的实际情况还不清楚,但冲你这个人,我就愿意全面合作。”这是客户亲口所说,也是对程博琦工作的最大肯定。

在继续稳定推进黑龙江业务的同时,2018年初,程博琦临危受命,接手内蒙古市场。经过黑龙江市场的洗礼,已成长成为一名优秀农资人的程博琦经过一个多月的过渡和推动,便使万里神农在内蒙古商都的业务量提高了3倍,以最快速度适应了内蒙古的市场环境,极大提高了万里神农在内蒙古业务的发展速度。

万里神农在黑龙江和内蒙古的快速成长,离不开程博琦及其团队的不懈努力。相信在集团的正确领导下,万里神农必然能够在这个怀揣推动中国农业健康发展理想的优秀团队手中持续发展壮大,在不远的将来成为中国农业企业的表率。

(万里神农 王京奇)

从零到一的突破 与万里扬共成长

人生如戏

人生就像一部自导自演的电视剧,你是主角,到底有几集,取决于你的寿命。周边的一切人员在你的电视剧中戏份如何,全靠演技。演的好,给你加戏,演的不好,最多活不过两集。大部分人来你的电视剧只是客串,跑龙套。出现在第几集全靠你的摄像机对准谁。

同样的,我们在别人的人生中出现的顺序,也改变着我们的人生。你出现在他们的幼年期,是发小。出现在学生时期,是同学。出现在适婚年龄,也许就是另一半。C把A当做从小一起长大的兄妹,认为后来出现D才是他的终身伴侣。这

也许是A出现的太早,变成了兄弟姐妹,要是D先出现,A后出现,结局也许就变了。

每个人的一生都不同,是平淡无奇的生活戏,是艰难坎坷的苦情戏,或是勇往前行的奋斗戏。有时候来个人生大反转,跌破你的眼镜。有些人喜欢本色出演,有些人喜欢伪装自己,虚虚实实,真真假假,难辨是非。现在的社会,人人都是影帝,皱个眉就哭了,咧着嘴就笑了,瞪个眼就怒了,内心也许波澜不惊。渐渐地你会发现,做的好不如写的好,写的好不如说的好,有双巧手,不如张好嘴,戏中台词最多的才是主角。

有多少人做到了坦诚相待,相识容易,相知太难。真心总被无情欺骗,谁是君子,谁是小人,两张同样的笑容,你根本看不出。之前看到过一副漫画,一个人早上起来除了担忧穿衣之外,还在苦思冥想戴哪张面具出门。话说回来,社会复杂,随机应变这张面孔,估计所有的面具都要带上吧。搭台唱戏,总要休息,当你一个人在房间,在海边,在草原,周围没有观众,此时也许是最真实的。呼吸如此轻松,可以蜷缩着睡觉、听海浪、看蓝天。

天下熙熙皆为利来,天下攘攘皆为利往。追逐着功名利禄,不甘愿做个小角色,表演的估计不止

喜怒哀乐了,还需要配套华丽的服饰,美艳动人的妆容,美轮美奂的戏台。当你走向舞台的深处,越搭越高的舞台,向世人展现自己,绽放自我的时候。当你累了,疲倦了发现下不了台了,这么多眼睛还在看着,戏不能停,拖着疲惫的身躯继续表演。

城市套路深,我要回农村。在大城市奋斗的年轻人会更加有感触,看惯了虚情假意,他们渴望真诚。朋友相处也好,共同工作也好,演戏不容易,看戏更不容易,少点虚伪,多点真诚;少点浮夸,多点奋斗;少点表情,多点专注;少点纷争,多点礼让;少点推诿,多点贡献……(商变企业管理部 王恒彬)